

Mission de développement commercial au Maroc

du 23 au 25 octobre 2017
(départ le 22 au soir)



Rendez-vous du 23 au 25 octobre 2017 à Casablanca pour la mission de développement commercial au Maroc. Découvrez le potentiel d'un pays et boostez vos exportations. Le séminaire est organisé par la CCI Nord Isère, en partenariat avec la Chambre Française de Commerce et d'Industrie du Maroc (CFCIM).

Vous souhaitez :

- Accroître vos ventes sur un pays à fort potentiel,
- Rencontrer des prospects qualifiés lors de rendez-vous BtoB en entreprise organisés par notre partenaire, la CFCIM,
- Développer rapidement vos opportunités d'affaires sur un marché en pleine expansion,
- Profiter d'une opportunité pour pénétrer l'immense marché africain, déjà incontournable !

Le Maroc est le pays privilégié pour coopérer sur toute l'Afrique subsaharienne.

Les atouts du Maroc

- Croissance prévisionnelle 2017 : 4,8 % (selon le FMI)
- La France est le deuxième pays fournisseur du Maroc, après l'Espagne
- En 2016, le Maroc est le premier partenaire commercial de la France en Afrique en volume global
- Secteurs activités porteurs : agriculture, automobile (construction d'une usine PSA, développement des activités de Valéo), aéronautique (construction, assemblage, réparation), TIC (accroissement des investissements), BTP, énergie et environnement
- Mise en œuvre de grands chantiers d'infrastructures (32 milliards d'investissement en 2016, routier, fer, port et aérien)
- Maroc : Tremplin pour un développement commercial vers l'Afrique subsaharienne
- Montée en gamme des exportations marocaines, se reflètent dans les échanges avec la France
- La loi de finances 2016 : amélioration de la productivité et de la compétitivité, soutien à l'investissement des entreprises, positionnement du Maroc en tant que locomotive entre les pays africains et l'Europe
- Savoir-faire français et reconnu, lien privilégié entre les deux pays, et le Français est la langue des affaires.



Contact : Angélique Contamin
a.contamin@nord-isere.cci.fr
T. 04 74 95 24 23

Les raisons de participer à cette mission

- **2 jours intenses : 5 rendez-vous BtoB**, un séminaire d'information (projets et réglementation), du réseautage, une visite de site.
- **Une approche directe et pragmatique** vous permettant de comprendre le pays sur lequel vous souhaitez vous positionner : un marché en plein développement ouvert sur l'ensemble du Maroc.

Préparation de la mission :

- Rédaction du cahier des charges et identification des entreprises selon votre profil et vos cibles.
- Rendez-vous téléphoniques avec un conseiller de la CFCIM
- Proposition d'une sélection des contacts ciblés et organisation d'un programme de rendez-vous personnalisés.

Programme prévisionnel

Dimanche 22 octobre, soirée :

Vol Lyon-Casablanca

Lundi 23 octobre :

- Matin : séminaire de présentation du marché marocain, son contexte économique, les opportunités d'affaires, les perspectives d'investissements, informations juridiques et réglementaires.
- Après-midi : visite de site.

Mardi 24 octobre :

Planning de rendez-vous BtoB spécialement organisés pour vous.

Mercredi 25 octobre, matin :

Vol Casablanca-Lyon

Deux packages sont proposés aux entreprises participantes :

Package Programme d'affaires

Cette prestation inclut :

- les rendez-vous BtoB
- le séminaire et la visite de site
- le cocktail déjeunatoire du lundi 23 octobre

La logistique n'est pas incluse dans ce package. Reste à la charge de l'entreprise : vols, hébergement, repas et taxi.

Tarif : 1 800 € TTC
Éligible à l'Assurance Prospection :
BPI Assurance Export

Package Clefs en main

Cette prestation inclut :

- les rendez-vous BtoB
- le séminaire et la visite de site
- Vols et transferts
- Hébergement
- Restauration

Hors repas du mardi midi, boissons, pourboires.

Tarif : 2 700 € TTC
Éligible à l'Assurance Prospection :
BPI Assurance Export

Contact : Angélique Contamin
a.contamin@nord-isere.cci.fr
T. 04 74 95 24 23

www.ccinordisere.fr
Twitter : @ccinordisere



Mission de développement commercial au Maroc

du 23 au 25 octobre 2017
(départ le 22 au soir)



Merci de nous retourner ce bulletin d'inscription accompagné d'un chèque d'acompte de 50 % du montant total, libellé à l'ordre de la CCI Nord Isère, avant le 28 juillet 2017. Le solde est dû avant le départ de la mission.

Par courrier : CCI Nord Isère - Angélique Contamin
5, rue Condorcet CS 20312 38093 Villefontaine
T. 04 74 95 24 23 - F. 04 74 95 24 01
a.contamin@nord-isere.cci.fr

M^{me}/M.
Prénom :
Société :
Fonction :
Activité :
Tél. :
Fax :
Adresse :
Email :
Web :
CA global :
CA export :
CA Maroc :
Effectif :

«Conformément à la loi Informatique et Liberté du 6 janvier 1978 modifiée par la loi du 6 août 2004, vous disposez d'un droit d'accès, de modification, de rectification et de suppression des données vous concernant et d'un droit d'opposition à l'utilisation ultérieure de ces données»

Merci de sélectionner le package que vous souhaitez :

- Package Programme d'affaires 1 800 € TTC
- Package «Clefs en mains» 2 700 € TTC

Conditions de participation : inscription au préalable obligatoire - Rendez-vous préparatoires à la mission gratuits.
Conditions d'annulation : la CCI Nord Isère se réserve le droit d'annuler ou reporter cette mission jusqu'à une semaine avant la date prévue.



Contact : Angélique Contamin
a.contamin@nord-isere.cci.fr
T. 04 74 95 24 23